



Die Gitomer-Verkaufsbibel

Jeffrey Gitomer

 **Download**

 **Online Lesen**

Die Gitomer-Verkaufsbibel Jeffrey Gitomer

 [Download Die Gitomer-Verkaufsbibel ...pdf](#)

 [Read Online Die Gitomer-Verkaufsbibel ...pdf](#)

Die Gitomer-Verkaufsbibel

Jeffrey Gitomer

Die Gitomer-Verkaufsbibel Jeffrey Gitomer

Downloaden und kostenlos lesen Die Gitomer-Verkaufsbibel Jeffrey Gitomer

398 Seiten

Pressestimmen

"Jeffrey Gitomer hat eine Botschaft und eine Mission: Er will Verkäufern helfen, bessere Verkäufer zu werden. Also hat er sich hingesezt und überlegt, wie er diese Botschaft aufbereiten muss, damit sie die größten Chancen hat, die Adressaten auch wirklich zu erreichen. Herausgekommen ist ein in jeglicher Hinsicht ungewöhnliches Buch. Verkäufer werden es lieben."

(Roter Reiter im Juli 2016) Kurzbeschreibung

Jeffrey Gitomers "Sales Bible" endlich auf Deutsch!

Der Verkauf und Vertrieb ist oft eine Aneinanderreihung von nicht planbaren und komplexen Situationen, für die Verkäufer einen Katalog von Techniken brauchen, die ihnen den Erfolg sichern.

Jeffrey Gitomer liefert in seiner "Verkaufsbibel" solch einen Katalog. Seit einigen Jahren nun schon international DER Klassiker der Verkaufsliteratur zeigt dieses Buch (übersetzt auf Basis der brandneuen englischen Neuauflage), wie Verkäufer ihr volles Potenzial ausschöpfen können und zum Abschluss kommen. Die dargestellten Methoden und Strategien sind praxiserprobt und helfen garantiert im täglichen Verkaufs- und Vertriebsalltag.

Getreu Jeffrey Gitomers Mantra "Menschen möchten nichts verkauft bekommen, aber sie lieben es, etwas zu kaufen" geht es ihm in seiner Anleitung nicht um die Manipulation des Käufers, um ihn egal wie zum Abschluss zu zwingen. Seine Themen sind Loyalität, Beziehungsaufbau und Empfehlung. Nur so kann im Verkaufsprozess ein wirklicher Wert geschaffen werden und damit auch ein wirklicher Gewinn.

Highlights aus dem Buch sind zum Beispiel:

- Die 10,5 Gebote des Verkaufs
- Die 25 bewährten Wege, wie man an schwierig zu erreichende Termine herankommt
- Die Generierung von Leads in unterschiedlichem Marktumfeld, inklusive über Social Media
- Die richtigen Fragen, um in der Hälfte der bisherigen Zeit mehr zu verkaufen
- Die Top-Down-Verkaufsmethode, um die potenziellen Kunden zu finden, die bereit sind sofort jetzt zu kaufen.

Mit der "Verkaufsbibel" wird jeder Verkäufer zum "Verkaufsstar"!

Über den Autor und weitere Mitwirkende

Jeffrey Gitomer ist eine der führenden Autoritäten im Sales-Bereich. Er gibt Seminare, hält Vorträge und veranstaltet Trainingsprogramme. Seine wöchentliche Kolumne "Sales Moves" wird von mehr als 4 Millionen Menschen gelesen. Zu seinen Kunden gehören u. a. Coca Cola, BMW, Hilton, IBM und Hewlett-Packard.

Download and Read Online Die Gitomer-Verkaufsbibel Jeffrey Gitomer #ZST4H3E80PG

Lesen Sie Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer für online ebook Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer Bücher online zu lesen. Online Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer ebook PDF herunterladen Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer Doc Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer Mobipocket Die Gitomer-Verkaufsbibel von Jeffrey Gitomer EPub